



DEPUIS 1951

Chez Maty nous sommes 450 collaborateurs à vivre au quotidien notre passion du bijou avec nos clients. Que ce soit au siège à Besançon ou à travers notre réseau de 34 bijouteries, nous partageons une culture d'entreprise imprégnée de nos valeurs d'accessibilité, de proximité et de générosité.

Maty, c'est une stratégie cross-canal alliant la vente par catalogue, la vente sur le web (www.maty.com) et via un réseau de magasins en plein développement.

Maty c'est 3500 références de bijoux et l'assurance qu'il existe un bijou pour toutes les envies dans toutes les gammes de prix.

Maty c'est un management de proximité, entouré de collaborateurs engagés, avec une culture d'entreprise familiale forte, faite de confiance, de bienveillance mais aussi d'exigence.

Chez Maty, le partage des valeurs et la richesse de votre parcours sont des atouts. Vous êtes dans l'action et aimez les challenges ? Vous voulez vous impliquer dans la vie de votre entreprise et contribuer à son évolution ? Cela compte autant à nos yeux que des diplômes ou une expérience professionnelle !

Aujourd'hui notre bijouterie de BELFORT (90) recherche un

RESPONSABLE DE BIJOUTERIE (H/F)

En CDI 35 heures– statut Agent de maîtrise

Sous la responsabilité de la Direction Régionale et en cohérence avec la politique commerciale de l'entreprise, votre objectif est d'optimiser et de développer le chiffre d'affaires dans le respect de nos valeurs. Nous vous confierons les missions suivantes :

- **Manager une équipe de 3 personnes :**
 - Animer l'équipe dans le respect de l'image et de la culture de Maty ;
 - Recruter et intégrer les nouveaux collaborateurs ;
 - Former, accompagner et développer les compétences de vos collaborateurs ;
 - Motiver les équipes.
- **Organiser la bijouterie et dynamiser les ventes :**
 - Développer les ventes dans un souci constant d'atteinte des objectifs, de niveau de service client et de fidélisation ;
 - Développer un accueil et un service de qualité ;
 - Accompagnez nos clients dans leur expérience d'achat à travers l'accueil, l'écoute et le conseil.
- **Mettre en avant nos produits et nos services:**
 - Avoir une excellente connaissance des produits, des tendances et des services proposés par Maty ;
 - Appliquer les règles de merchandising de notre marque ;
 - Gérer la prise de réparation et le service après-vente.

Votre profil :

De formation commerciale, vous avez une expérience significative en tant que manager terrain dans le secteur du retail. Passionné(e) par la vente et doté(e) d'une excellente présentation, votre dimension de commerçant et votre sens du service ne sont plus à démontrer.

Homme ou femme d'action, la satisfaction client, l'exemplarité et la proximité de vos équipes sont des qualités qui vous sont rapidement attribuées.

Reconnu(e) pour votre sens du résultat, vous mettez en avant des qualités humaines au service de la clientèle pour des résultats tangibles.

Après votre embauche, vous bénéficierez d'un parcours d'intégration et de formation terrain sur mesure (vous serez accompagné par un tuteur).

Rémunération mensuelle fixe :

Entre 1800€ à 2000€ brut x 13 mois.

Avantages supplémentaires : part variable sur objectifs, tickets restaurant, mutuelle d'entreprise et participation.

Si cette offre vous intéresse, merci d'adresser votre candidature (CV, lettre de motivation) par mail à l'adresse suivante : nousrejoindre@maty.fr