

MATY

DEPUIS 1951

Filiale du groupe GEMAFI, Maty partage avec ses clients son expertise et sa passion du bijou depuis plus de 60 ans. Aujourd'hui Maty c'est :

- une stratégie cross-canal alliant la vente par catalogue, la vente sur le web (www.maty.com) et via un réseau de 34 bijouteries en plein développement ;
- 4200 références de bijoux et l'assurance qu'il existe un bijou pour toutes les envies dans toutes les gammes de prix ;
- Une moyenne de 600 000 visiteurs par mois sur notre site web ;
- Deux catalogues généraux distribués à plus d'un million d'exemplaires ;
- 450 collaborateurs à vivre au quotidien leur passion du bijou avec les clients.

Dans le cadre du développement de notre réseau, nous recherchons avant tout des personnes qui aiment s'engager autour d'objectifs ambitieux. Celles et ceux dont le sens du service est une évidence et qui entretiennent une vraie culture de la performance et de l'innovation.

***Aujourd'hui notre bijouterie située au siège de Maty à Besançon (25)
recherche un***

RESPONSABLE ADJOINT BIJOUTERIE (H/F)

En CDI 35 heures – statut Agent de maîtrise

Poste évolutif au métier de Directeur de magasin (h/f)

Vos missions :

Responsable d'une équipe composée d'une quinzaine de conseillers de vente, vous êtes garant de la mise en œuvre de la politique commerciale de Maty et accompagnez le Directeur de magasin dans ses missions : management de l'équipe, animation commerciale, gestion administrative et reporting (contrôle des mouvements de caisse, application des procédures, gestion des ouvertures et fermetures, organisation des inventaires mensuels, merchandising, etc.).

Vous coachez et animez une équipe de conseillers de vente afin d'assurer la performance de votre magasin et le développement de leurs compétences.

Vous accompagnez nos clients dans leur expérience d'achat à travers l'accueil, l'écoute et le conseil, vous veillez à la mise en valeur des vitrines dans le respect de notre politique merchandising, vous gérez la prise de réparations et le service après-vente...

Vous participez à l'évolution de notre stratégie produit.

Votre profil :

De formation commerciale, vous avez une expérience en tant que manager terrain dans le secteur du retail. Passionné par la vente et doté d'une excellente présentation, votre dimension de commerçant et votre sens du service ne sont plus à démontrer.

Homme ou femme d'action, vous savez prendre des décisions.

La satisfaction client, l'exemplarité et la proximité de vos équipes sont des qualités qui vous sont rapidement attribuées.

Véritable tremplin pour votre carrière, ce poste vous permettra d'évoluer au sein de la Société.

Après votre embauche, vous bénéficierez d'un parcours d'intégration et de formation terrain sur mesure (vous serez accompagné par un tuteur).

Rémunération mensuelle fixe :

Entre 1700 et 2100 € bruts (en fonction de votre parcours et de votre expérience) x 13 mois.

Avantages supplémentaires : part variable sur objectifs, tickets restaurant, mutuelle d'entreprise et participation.

Si cette offre vous intéresse, merci d'adresser votre candidature (CV, lettre de motivation) par mail à l'adresse suivante : nousrejoindre@maty.fr