Maty partage avec ses clients son expertise et sa passion du bijou depuis 70 ans. Aujourd'hui Maty c'est :

- une stratégie cross-canal alliant la vente par catalogue, la vente sur le web (www.maty.com) et via un réseau de 32 bijouteries en plein développement ;
- 4200 références de bijoux et l'assurance qu'il existe un bijou pour toutes les envies dans toutes les gammes de prix ;
- Une moyenne de 600 000 visiteurs par mois sur notre site web ;
- Deux catalogues généraux distribués à plus de 600 000 exemplaires ;
- 450 collaborateurs à vivre au quotidien leur passion du bijou avec les clients.

Dans le cadre du développement de notre réseau, nous recherchons avant tout des personnes qui aiment s'engager autour d'objectifs ambitieux. Celles et ceux dont le sens du service est une évidence et qui entretiennent une vraie culture de la performance et de l'innovation.

Vous souhaitez vous investir sur un poste de Responsable Adjoint afin d'évoluer en tant que Directeur de bijouterie ? Vous êtes mobile ? Ce poste est fait pour vous !

Notre flagship situé Place de l'Opéra (75) forme nos managers de demain.

Nous recherchons un

RESPONSABLE ADJOINT DE BIJOUTERIE (H/F) En CDI 35h00

Statut Agent de maîtrise

Véritable bras droit du Directeur de la bijouterie, c'est vous qui impulsez le rythme sur la surface de vente. Vous pilotez le développement du chiffre d'affaires de l'équipe et vous êtes garant de la mise en œuvre de la politique commerciale de la marque.

Vous devrez, au sein de cette bijouterie au rayonnement exceptionnel et attirant plus de 100 000 clients par an, mener à bien les missions suivantes :

 Contribuer au développement du chiffre d'affaires de notre flagship et de garantir sa croissance durable

Vous devrez travailler de concert avec la Directrice de la bijouterie pour mettre en place un plan d'actions concret, avec des solutions créatives et novatrices afin d'atteindre vos objectifs, particulièrement challengeant pour notre flagship.

Manager une équipe d'une quinzaine de collaborateurs

La particularité de cette bijouterie implique que nos collaborateurs puissent répondre à la diversité des besoins de la clientèle (créations spéciales, SAV, etc.). Afin de s'assurer que chaque client puisse trouver satisfaction au sein de notre flagship, le développement de la polyvalence et de l'autonomie au sein de l'équipe feront partie de vos missions prioritaires.

• Accroître la satisfaction de notre clientèle propre à cette bijouterie prestigieuse

Du fait de sa localisation, le flagship d'Opéra attire, entre autres, une clientèle internationale, luxueuse, en attente d'un service de qualité.

Vous êtes notre futur(e) collaborateur(trice) si :

- Vous êtes une femme ou un homme de terrain et que vous avez une excellente connaissance du retail ;
- Votre leadership, basé sur une parfaite maîtrise du commerce ainsi que sur vos capacités relationnelles ne sont plus à démontrer, vous permettant d'entraîner l'équipe de vente à la réalisation de belles ventes ;
- Vous êtes animé(e) par le business et la recherche de performance ;
- Vous mettez votre exigence managériale au service de la réussite collective.

Au-delà des diplômes, ce qui nous importe chez Maty c'est votre personnalité et votre capacité à capitaliser sur vos expériences, quelles qu'elles soient. Venez avec votre passion et vos idées et nous vous accompagnerons sur la découverte de notre marque et dans l'évolution de votre carrière.

Vous souhaitez vous investir dans une aventure ponctuée de challenges, dans une entreprise qui compte sur votre capacité à penser différemment afin de proposer des solutions innovantes ? Alors n'hésitez plus, et postulez ! Envoyez votre candidature par mail à l'adresse suivante : nousrejoindre@maty.fr.

Rémunération brute annuelle : Entre 25 K€ à 29 K€ (selon votre profil et votre expérience) + part variable sur objectifs + tickets restaurant + mutuelle + participation + avantages CE.