

Maty partage avec ses clients son expertise et sa passion du bijou depuis plus de 60 ans. Aujourd'hui Maty c'est :

- une stratégie cross-canal alliant la vente par catalogue, la vente sur le web (www.maty.com) et via un réseau de 32 bijouteries en plein développement ;
- 4200 références de bijoux et l'assurance qu'il existe un bijou pour toutes les envies dans toutes les gammes de prix ;
- Une moyenne de 600 000 visiteurs par mois sur notre site web ;
- Deux catalogues généraux distribués à plus d'un million d'exemplaires ;
- 392 collaborateurs à vivre au quotidien leur passion du bijou avec les clients.

Dans le cadre du développement de notre réseau, nous recherchons avant tout des personnes qui aiment s'engager autour d'objectifs ambitieux. Celles et ceux dont le sens du service est une évidence et qui entretiennent une vraie culture de la performance et de l'innovation.

***Dans le cadre de la réouverture des boutiques,***

***Maty Dijon Toison d'Or (21) recrute un***

**CONSEILLER DE VENTE (H/F)**

*CDD 30h00 - statut EMPLOYÉ*

*Poste à pourvoir de suite et pour minimum 3 mois*

**Vos missions :**

Au sein de la bijouterie, vous participez activement à tous les aspects de la vie du magasin.

Personne de terrain, votre priorité de chaque instant reste la satisfaction de nos clients. Résolument tourné(e) vers l'accueil, le conseil et la fidélisation de vos clients, vous assurez une qualité de service irréprochable dans votre magasin.

Vous contribuez activement au développement de la performance commerciale du magasin grâce à la bonne gestion des indicateurs de performance et à l'application de nos process en termes d'image (présentation produits, merchandising et propreté du magasin).

**Votre profil :**

De formation commerciale, vous justifiez impérativement d'une expérience réussie idéalement dans le domaine de la distribution spécialisée. Une expérience dans le secteur de l'horlogerie/bijouterie serait évidemment un atout.

Véritable ambassadeur de notre enseigne, votre sourire et votre sens du service sont vos plus grands atouts puisqu'ils vous permettent de créer un lien privilégié avec nos clients, de comprendre leurs attentes et de satisfaire leurs envies.

La satisfaction client, l'exemplarité et la proximité sont des qualités qui vous sont rapidement attribuées. Votre implication et votre esprit d'initiative seront les atouts de votre réussite dans cette fonction.

Merci d'adresser votre candidature par mail à l'adresse suivante : [nousrejoindre@maty.fr](mailto:nousrejoindre@maty.fr).

**Rémunération** : 1554.78 € bruts mensuels **base 35h00** (10.25 euros de l'heure)x 13 mois + part variable sur objectifs + tickets restaurant + mutuelle + participation.